

'Vi skal lade begejstringen for naturpleje smitte'

Indtægt: Interessen for dyrene voksede i takt med hans viden om, hvad de gør for naturen. I dag går Jan Toftegaard Støckel målrettet efter at gøre naturpleje til en rentabel forretning.

Af Kirsten Marstal,
Informationskonsulent, Seges

»Forbrugerne ved bare, at oksekød belaster CO₂-regnskabet. Men hvis de køber kød fra os naturplejere, får de bæredygtigt kød, hvor dyrene har været med til at pleje naturen og øge biodiversiteten. Det ved de ikke - det skal vi fortælle dem«.

Det mener Jan Toftegaard Støckel. For fem år siden havde han nogle få stykker

Skotsk Højlandskvæg til at gå og græsse ved sit nedlagte landbrug på Østfyn. Men interessen for dyrene er vokset i takt med hans viden om, hvad de gør for naturen. Det betyder, at han i dag har en besætning tæt ved 90 dyr - heraf 39 køer. De afgræsser i alt 70 ha bestående af 18 mindre arealer, som er en blanding af statslige, kommunale og private.

Til daglig arbejder han som lektor på Institut for idræt på

Syddansk Universitet. Så man kan i sandhed sige, at det er en fritidsinteresse, som er vokset. Og det er ikke længere kun for hyggens skyld - hans klare vision er at være med til at gøre naturpleje til en rentabel og bæredygtig forretning.

»Jeg oplever jo, hvordan mine dyr helt konkret gør en forskel ved at forhindre værdifulde arealer i at springe i skov, så biodiversiteten øges - og det er virkelig tilfredsstillende«, fortæller Jan Støckel.

Vi skal arbejde for fælles afsætning

Men en rentabel driftsgren kræver afsætning. Og her mener Jan Toftegaard Støckel, at naturplejere bør arbejde på fælles afsætning.

»Man kan ikke afsætte selv. Alle har en gårdbutik eller sælger privat. Men hvis det virkelig skal batte, skal vi finde et godt afsætningsmarked«, forklarer han.

Som mulighed nævner han, at de fleste kommuner har interesse i naturplejen og derfor også burde kunne samarbej-



Seges interviewer naturplejere

- To specialister fra SEGES i hhv. naturpleje og kødkvæg, Heidi Buur Holbeck og Per Spleth, har besøgt 10 driftige naturplejere. Målet med besøgene er at indsamle erfaringer om, hvad naturplejerne gør for at optimere plejen, og hvor de ser behov for forbedringer i forhold til regler og regulering. Efterfølgende skal den indsamlede viden om at opnå effektiv og rentabel naturpleje ud til andre naturplejere. Jan Toftegaard Støckel er blandt de besøgte.

de om afsætning af kødet til f.eks. institutioner.

»Man burde indrette de lokale politikker, så det var muligt for kommunale institutioner at aftage lokale fødevarer. Desværre er det næsten umuligt i dag, fordi det foregår på EU-udbud, som små producenter ikke kan konkurre-

re med«, mener han. Derfor har Jan Toftegaard Støckel i sin egenskab af formand for Naturpleje Fyn bl.a. forhandlet med Løgismose om afsætning.

»Vi har et godt produkt, og de vil gerne have historien og kvaliteten. Vi er bare ikke nået helt til enighed om prisen«, forklarer han.

Samtidig med, at han arbejder på de store linjer, har han lavet en hjemmeside til afsætning af sit eget kød. Målet er dog at udbygge den, så han på sigt også kan sælge andres kød.

»Planen er at opskalere og på et tidspunkt også tilknytte en slagter, der kan stå for logistikken«, fortæller Jan Toftegaard Støckel. »Siden skal ikke kun gavne mig selv«.

Større synlighed

I det hele taget mener han, at det er vigtigt at skabe større synlighed omkring naturpleje.

»Det er vigtigt at møde folk og lade begejstringen smitte. Jeg oplever, at den bedste

formidling sker på min egen jord, når folk står der midt i naturen og ser på dyrene, og vi kan snakke om det«, fortæller han, men understreger, at der skal mere til. Blandt andet mere forskning på naturplejeområdet, som også kan være med til at øge synligheden. Som formand for Naturpleje

Fyn har han bl.a. søgt GUDP-projekt penge med henblik på at få kortlagt, hvad der sker, når man sætter gang i naturpleje.

»Vi kunne også gøre mere i agroturisme, som de for eksempel gør i Italien. Det kunne godt kickstartes i Danmark. Men også det kræ-

ver initiativ og branding, som bl.a. kunne støttes af forskellige fonde«, lyder det fra Jan Toftegaard Støckel.

Initiativ er der i hvert fald ikke tvivl om, at Jan Toftegaard Støckel besidder. Og der er ingen tvivl om, at han er en gevinst for naturplejen i Danmark.

Den Europæiske Landbrugsfond for Udvikling af Landdistrikterne: Danmark og Europa investerer i landdistrikterne



Miljø- og Fødevareministeriet
Landbrugsstyrelsen



Den Europæiske Landbrugsfond
for Udvikling af Landdistrikterne

LDP 2020



Se EU-Kommissionen, Den Europæiske Landbrugsfond for Udvikling af Landdistrikterne

Det er vigtigt at skabe større synlighed omkring naturpleje, mener Jan Toftegaard Støckel. F.eks. ved at kickstarte agroturisme i Danmark - med branding støttet af fonde. Foto: Seges



Jan Toftegaard Støckels 90 dyr afgræsser 70 ha bestående af 18 mindre arealer, som er en blanding af statslige, kommunale og private. Foto: Seges.

Quality, function, value and robust design.

Built-in as standard

Bomford Turner offer a range of flail mowers and rotary toppers from simple grounds-care machines to agricultural-industrial mowers for municipal and airport landscape maintenance.

Ønsker du at vide mere, tag endelig kontakt til vores danske sælger, Ole Buhl:

Mobile +45 40358971
E-mail obuhl@bomford-turner.com
Website www.bomford-turner.com

Proven Landscape Technology

Follow us

Tri-Wing 6.0

Turbo Mower

Twin-Blade